

Точки развития потенциала ЦОД: от гибридных сервисов до клиентской синергии



Независимый

- Мы не часть экосистемы
- Нет vendor lock-in
- Без рисков анализа данных клиентов



Для бизнеса

- Фокусируемся на ИТ-инфраструктуре для среднего и крупного бизнеса
- Слышим Заказчика
- Делаем практически востребованные услуги



ИТ-инфраструктуры

- Облачные услуги
- Bare Metal
- Colocation

Независимый поставщик высоконадежной гибридной ИТ-инфраструктуры для бизнеса



Высоконадежной

Обеспечиваем повышенную надежность на всех уровнях:

- Отказоустойчивая платформа виртуализации VMware
- Надежное оборудование HPE, моновендорный подход
- Резервирование ключевых компонентов
- ЦОДы Tier III
- Экспертиза команды: ЦОД+Cloud
- Оперативная и компетентная поддержка

15 лет на рынке и делаем ставку на надежность!

Путь развития Stack Group

Переход к модели предоставления гибридной ИТ-инфраструктуры



Высокие позиции на российском рынке



Топ-5

Поставщики облачных услуг
в России в сегменте виртуальных
дата-центров

Рейтинг iKS-Consulting, 2020 г.



Топ-3

Поставщики облачных услуг в России
в сегменте защищенной облачной
среды согласно 152-ФЗ

Рейтинг iKS-Consulting, 2020 г.



Премия Partner Award

за крупнейший проект
«Инфраструктура как услуга»
по итогам 2020 г.

Hewlett Packard Enterprise, 2021 г.



ТОП-10 дата-центров России
M1Cloud управляет облачной ИТ-инфраструктурой в разных дата центрах,
входящих в ТОП-10 ЦОД России

Рейтинг Snews, Крупнейшие дата-центры России, 2020 г.

Основные точки роста ЦОД

Точки роста	Основание	Результат
<ul style="list-style-type: none">◆ Построение облачной ИТ-инфраструктуры на базе ЦОД. Самостоятельно или с партнером	<p>Подтвержденный зрелый спрос на услуги Cloud</p> <p>Глубокое понимание потребностей клиентов, размещающих в ЦОД свою ИТ-инфраструктуру</p>	<p>Покрытие разных потребностей клиентов в вашем ЦОД</p> <p>Эффективное использование имеющихся ресурсов ЦОД</p>
<ul style="list-style-type: none">◆ Расширение спектра сервисов, включая Cloud, на базе ЦОД	<p>Наличие нужных контактов в ИТ заказчиков</p>	<p>Удержание текущих клиентов за счет уникальной синергии</p> <p>Привлечение новых клиентов</p>
<ul style="list-style-type: none">◆ Создание синергетической ценности от размещения ИТ-инфраструктуры разных клиентов в одном ЦОД	<p>Востребованность гибридной ИТ-инфраструктуры заказчиками</p>	

Синергетические ценности на базе ЦОД

ИТ-системы
определенного клиента

Пример:

Клиент 1: Процессинговая система

помогает размещению в ЦОД других клиентов (2, 3, 4, 5, ...), использующих услуги процессинга


ИТ-системы
двух независимых клиентов

Пример:

Клиент X: Билетная система

Помогает размещению в ЦОД другого клиента Y: Авиакомпания.

Уникальная сетевая связность в ЦОД
создает особую ценность для клиентов, имеющих бизнес-партнерство



Возможности сотрудничества

Для представителей ЦОД, без своего Cloud

Построение облачной ИТ-инфраструктуры на базе вашего ЦОД, используя экспертизу Stack Group

Организация доп. площадки для отдельного сегмента облака Stack Group

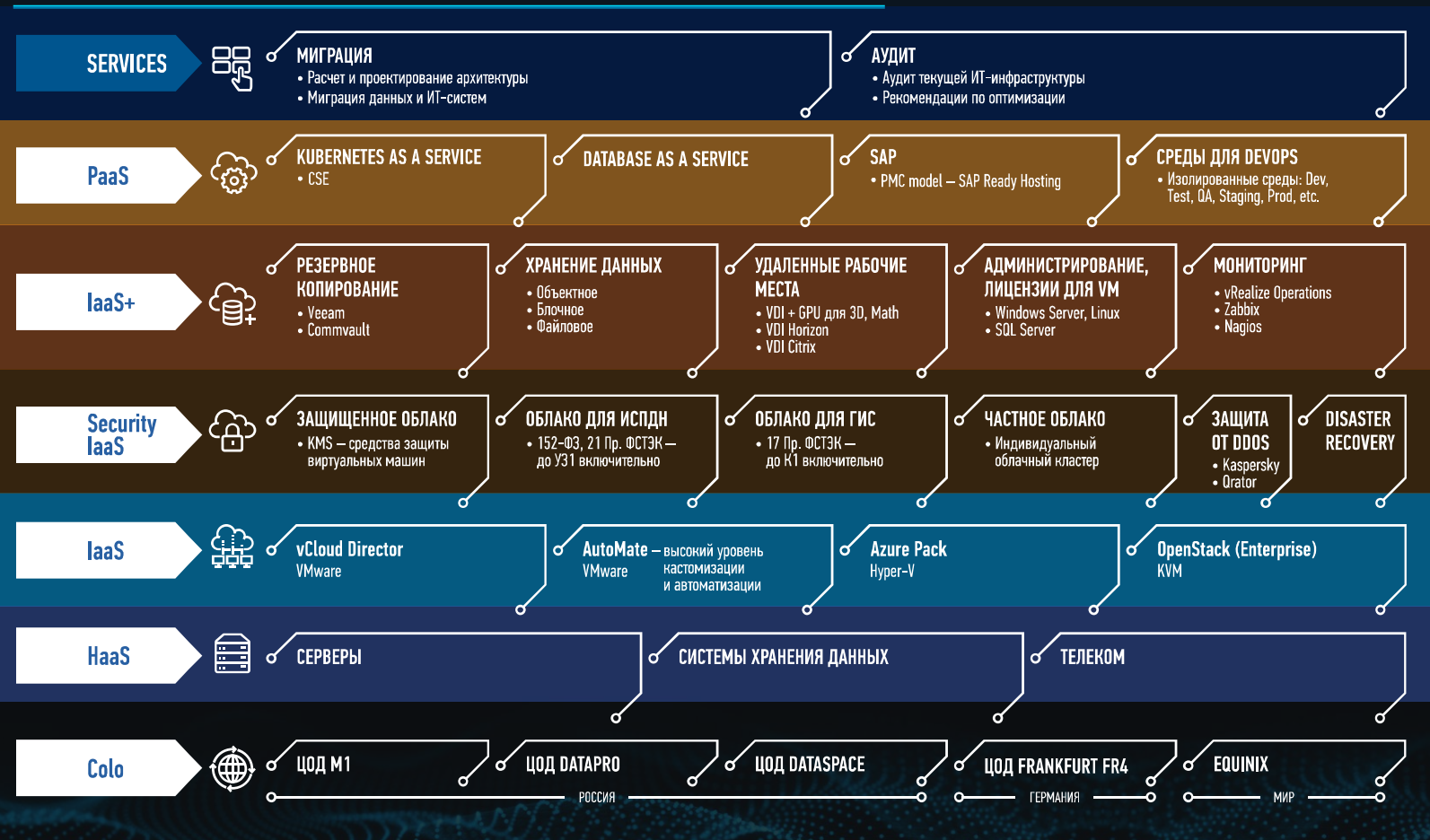
Партнерство в совместном маркетинге и продажах услуг ЦОД и Cloud

Для представителей ЦОД, имеющих свой Cloud

Надо подумать, есть ли что можем предложить

ЦОД – это широкие возможности для развития и предоставления клиентам гибридной ИТ-инфраструктуры

ПРИЛОЖЕНИЕ: КАРТА УСЛУГ STACK GROUP / M1CLOUD



Есть вопросы?

Контакты для связи

Владимир Лебедев
Директор по развитию бизнеса
Stack Group / M1Cloud

v.lebedev@stackgroup.ru

