

Strategy Partners

Риски и возможности развития ИТ-нагрузки для ЦОД

Ноябрь 2023

Сергей Кудряшов

Партнер практики «Цифровая трансформация»



Strategy Partners



КОМАНДА
ПРОФЕССИОНАЛОВ



ПАРТНЕРСТВО
с ключевыми отраслевыми
ассоциациями и поставщиками
решений



ЛИЦЕНЗИЯ
на выполнение работ, связанных
с использованием информации,
составляющей государственную тайну

180+

экспертов с широким опытом,
включая финалистов конкурсов
«Лидеры России», «Лучший
по профессии» (Сбер),
«Деловые женщины» и др.

1 500+

успешно реализованных
проектов для компаний —
лидеров в ключевых
секторах экономики

БОЛЕЕ 80

проектов для федеральных
органов исполнительной власти
и региональных администраций

ВЕДУЩИЙ РОССИЙСКИЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСУЛЬТАНТ

по версии RAEX*

29

ЛЕТ НА РЫНКЕ

С 2010 ГОДА В ГРУППЕ СБЕР

* Топ-3 в сегменте «Стратегическое планирование и организационное развитие» по итогам 2020–2022 годов.
Топ-15 в направлении «Технический аудит и консалтинг» по итогам 2022 года.

Факторы роста спроса на облачные решения

РИСКИ

- 1** Снижение доверия к облачным решениям после демарша западных облачных провайдеров
- 2** Отсутствие общепринятого механизма доказательства безопасности облачных решений
- 3** Низкая степень enterprise зрелости облачных провайдеров, даже продвинутых
- 4** Низкая зрелость процессов управления облачными сервисами, приводящая к снижению надежности сервиса
- 5** Отсутствие "Killer applications", затачивающих в облака



Факторы роста спроса на облачные решения

ВОЗМОЖНОСТИ

- 1** Высокий потенциальный объем облачного рынка в сегменте крупного бизнеса
- 2** Рост использования ML и AI решений, требующих вычислительных мощностей
- 3** Рост потребностей в эффективной внутренней разработке и сокращении TTM
- 4** Рост темпов цифровизации среднего сегмента компаний, не обладающих избыточными ИТ мощностями
- 5** Снижение конкуренции со стороны иностранных облачных сервисов



Задачи, требующие решения

ОГРАНИЧЕНИЯ



Общий дефицит
квалифицированных
ИТ-кадров и в условиях
конкуренции

ЗАДАЧИ



Создание механизма обеспечения доверия к безопасности и надежности облачных платформ



Реализация облачных решений на уровне современных enterprise требований к приложениям



Концентрация усилий для создания Killer Applications, а не бесконечное расширение конкуренции в узких сегментах



Реализация бизнес-моделей, обеспечивающих рост за счет использования облачных технологий



Расширение масштаба за счет формирования спроса в стратегически правильном макрорегионе

Strategy Partners

Контакты



Сергей Кудряшов

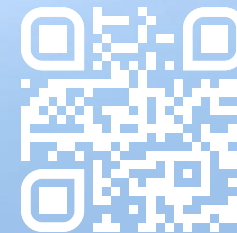
Партнер

+7 (903) 961-21-78

kudryashov@strategy.ru

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17

+7 (495) 730-77-47 | inbox@strategy.ru | strategy.ru



ВЕДУЩИЙ РОССИЙСКИЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСУЛЬТАНТ